TI INGENIEROS

PARTNER ODOO · 2026

CONTRATOS Y PROYECTOS MINEROS

TI MINING ERP

Tu contrato minero, más rentable y bajo control en 100 días.

Un único sistema web que controla cada contrato o proyecto de principio a fin: personal, horas, equipos, materiales, gastos y facturación, con su margen real a la vista.

EL FLUJO COMPLETO, EN UN SOLO SISTEMA

CRM → Cotización → Contrato → Proyecto → Personal → Horas → Equipos → Compras → Almacén → Gastos → Facturación

Sistema 360
100% web, adaptado

11 años
con proveedores mineros

IA integrada
en tu operación

24x7
soporte

Mantenimiento · Ingeniería · Fabricación · Servicios mineros | Partner de Odoo · Proveedor certificado de TI para ProInnóvate

¿Sabes cuánto ganas en cada contrato… antes de que termine?

En un contrato minero el margen se decide en campo, en el taller y en la oficina técnica: horas hombre, horas máquina, materiales, repuestos y gastos. Cuando cada dato vive en un Excel distinto, la rentabilidad real se conoce al cierre, cuando ya no hay nada que corregir.

01
Rentabilidad a ciegas
El margen real aparece recién al cierre del contrato.

02
Tareo en Excel
Horas hombre que llegan tarde y no se costean al proyecto.

03
Equipos sin costear
Horas máquina, alquileres y mantenimiento fuera del proyecto.

04
Materiales sin trazabilidad
Repuestos e insumos que salen del almacén sin saber a qué contrato.

05
Gastos de campo dispersos
Viáticos, movilidad y caja chica sin rendición oportuna.

06
Valorizaciones tardías
Facturas que salen tarde y una caja que se aprieta.

LA PROMESA · 100 DÍAS

Más rentabilidad y control integral de cada contrato o proyecto.

Rentabilidad visible
Margen real vs. presupuesto por contrato, mientras avanza.

Control integral
Personal, horas, equipos, materiales y gastos con trazabilidad.

Único sistema 360
CRM + ERP + Operaciones + Ventas + Finanzas + IA, 100% web.

PARA QUIÉN ES

Mantenimiento
Mecánico, eléctrico, predictivo y paradas de planta.

Ingeniería
Estudios, diseño, supervisión y gestión de proyectos.

Fabricación
Estructuras, componentes y metalmecánica para minería.

Servicios mineros
Obras, transporte, alquiler de equipos y logística.

Un único sistema 360, adaptado a tu empresa.

100% web: la gerencia en la oficina, los supervisores en el taller y el personal en la unidad minera trabajan sobre la misma información, desde la PC, la tablet o el celular.

TI MINING ERP 360

SOBRE ODOO · 100% WEB

CRM
Clientes mineros, oportunidades y cotizaciones.

ERP
Compras, almacén, personal y gastos.

Operaciones
Proyectos, órdenes de trabajo, fabricación, equipos y tareo.

Ventas
Contratos, tarifas, valorizaciones y facturación.

Finanzas
Costos por contrato, cobranza, tesorería y SUNAT.

IA
Asistente integrado que consulta, resume y alerta.

INTEGRADO CON HERRAMIENTAS DE IA

Pregunta en lenguaje natural
"¿Cuál es el margen del contrato X?" "¿Qué materiales faltan para el proyecto Y?"

Informes en minutos
Borradores de informes de avance y de cierre a partir de los datos del proyecto.

Alertas que se adelantan
Desvíos de costo, stock bajo mínimo y acreditaciones del personal por vencer.

IA privada si lo necesitas
Modelos locales para que la información de tus clientes no salga de tu empresa.

NUESTROS DIFERENCIALES

11
años digitalizando procesos de proveedores del sector minero

24x7
soporte, porque tu operación no se detiene

Partner
de Odoo, la plataforma que se mejora cuando lo necesitas

ProInnóvate
proveedor certificado de tecnologías de la información

11 etapas, un solo sistema: del primer contacto a la factura.

Cada etapa alimenta a la siguiente sin volver a digitar. El contrato se convierte en proyecto y todo lo que ocurre en campo, en el taller o en la oficina técnica se carga a ese proyecto.

A · COMERCIAL

01 **CRM** — Oportunidades → 02 **Cotización** — Presupuesto por partidas → 03 **Contrato** — Alcance, tarifas y SLA

↓ El contrato ganado se convierte en proyecto

B · EJECUCIÓN

04 **Proyecto** — Presupuesto y avance → 05 **Personal** — Asignación y costo hora → 06 **Horas** — Tareo diario → 07 **Equipos** — Horas máquina

↓ Lo que el proyecto necesita se abastece y se costea

C · ABASTECIMIENTO Y COSTOS

08 **Compras** — Requerimientos y OC → 09 **Almacén** — Central, obra y taller → 10 **Gastos** — Viáticos y caja chica

↓ El avance se valoriza, se factura y se mide

D · CIERRE FINANCIERO

11 **Facturación** — Valorizaciones y SUNAT → RESULTADO **Rentabilidad** — Margen real por contrato

1

Una cuenta analítica por contrato

Cada hora, equipo, compra, salida de almacén, gasto y factura se registra contra el contrato. Por eso la rentabilidad se ve en tiempo real y no al cierre.

Qué incluye cada etapa

De la oportunidad comercial a la ejecución del contrato.

01 · COMERCIAL

CRM

CRM

- Oportunidades por cliente minero, unidad y tipo de servicio.
- Embudo comercial, pronóstico de ventas y actividades de seguimiento.
- Historial completo de la relación con cada minera.

02 · COMERCIAL

Cotización

Ventas

- Presupuesto por partidas: horas hombre, equipos, materiales, repuestos y subcontratos.
- Plantillas por tipo: mantenimiento, ingeniería, fabricación o servicio.
- Margen objetivo, versiones y propuesta económica en PDF.

03 · COMERCIAL

Contrato

Ventas + Documentos

- Contrato marco, orden de servicio u orden de compra del cliente.
- Alcance, tarifas, plazos, SLA y condiciones de valorización.
- Adendas, garantías y documentos firmados en un solo lugar.

04 · EJECUCIÓN

Proyecto

Proyectos + Analítica

- El contrato se convierte en proyecto con su presupuesto y cuenta analítica.
- Órdenes de trabajo, órdenes de fabricación o entregables de ingeniería.
- Cronograma, avance físico y conformidad del cliente.

05 · EJECUCIÓN

Personal

Empleados

- Técnicos, ingenieros y operarios por especialidad y costo hora.
- Asignación a proyectos y unidades mineras, con régimen de guardias.
- Acreditaciones vigentes: inducción, EMO y SCTR, con alertas de vencimiento.

06 · EJECUCIÓN

Horas

Hojas de horas

- Tareo diario por persona, proyecto y tarea.
- Horas normales, extras y de guardia costeadas automáticamente al contrato.
- Aprobación del supervisor y horas listas para valorizar.

Equipos, abastecimiento, gastos y facturación: todo cargado al contrato.

07 · EJECUCIÓN
Equipos
Mantenimiento + Flota

- Equipos, vehículos y herramientas propios o alquilados, con su costo hora.
- Parte diario de horas máquina y mantenimiento preventivo programado.
- Ficha e historial de los equipos del cliente que atiendes.

08 · ABASTECIMIENTO
Compras
Compras

- Requerimientos desde la obra, el taller o la oficina técnica, ligados al proyecto.
- Cotizaciones de proveedores, cuadro comparativo y orden de compra.
- Aprobaciones por monto y control contra el presupuesto.

09 · ABASTECIMIENTO
Almacén
Inventario

- Almacén central y almacenes de obra, campamento o taller.
- Salidas de materiales, repuestos y EPP cargadas a cada proyecto.
- Stock mínimo, transferencias y trazabilidad por lote o serie.

10 · COSTOS
Gastos
Gastos

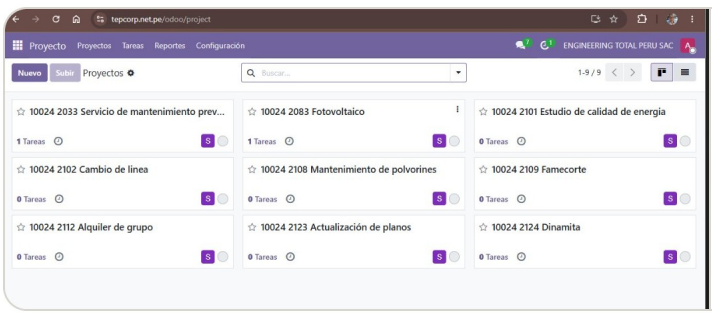
- Viáticos, movilidad, alimentación y caja chica de campo.
- Rendición con foto del comprobante desde el celular.
- Aprobación e imputación automática al contrato.

11 · CIERRE
Facturación
Facturación + SUNAT

- Valorización mensual o por hito del avance aprobado por el cliente.
- Factura electrónica SUNAT con detracciones y retenciones.
- Cobranza, estado de cuenta y días de cobro por cliente.

RESULTADO
Rentabilidad
Analítica + Tablero

- Margen real vs. presupuestado por contrato, proyecto y cliente.
- Costo desglosado: mano de obra, equipos, materiales y gastos.
- Tablero gerencial actualizado, sin esperar el cierre contable.



YA EN PRODUCCIÓN

Sistema para Proveedores Mineros · TepCorp

Proyectos de mantenimiento, energía y estudios gestionados en Odoo.

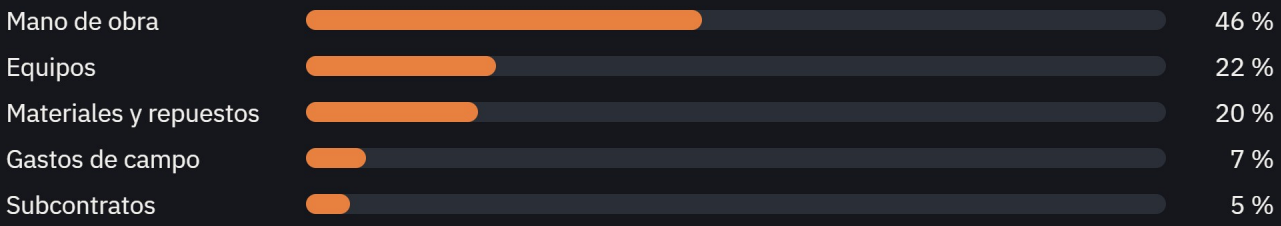
Lo que verás cada semana: el margen de cada contrato.

Contrato MNT-024 · Mantenimiento y fabricación

EJEMPLO ILUSTRATIVO · DATOS FICTICIOS

Valorizado	Costo real	Margen real	Avance físico
S/ 1.24 M	S/ 1.01 M	18.5 %	64 %
		presupuesto 22.0 %	

Composición del costo real



El plan de 100 días

100

DÍAS 1–15	**Diagnóstico y alcance**	Levantamiento AS-IS de tus contratos, procesos y datos; alcance firmado.
DÍAS 16–35	**Comercial y contratos**	CRM, cotización por tipo de servicio, contratos, tarifas y SLA.
DÍAS 36–65	**Proyectos y operación**	Proyectos, personal, horas y equipos; migración de datos maestros.
DÍAS 66–90	**Costos y facturación**	Compras, almacén, gastos y facturación SUNAT; piloto en un contrato real y capacitación por rol.
DÍAS 91–100	**Salida en vivo**	Todos los contratos en el sistema, tablero gerencial activo, IA habilitada y soporte 24x7.

Un partner que conoce a los proveedores mineros y se queda contigo.

11 años en el sector minero

Especializados en digitalizar los procesos de empresas proveedoras de la minería.

Partner Odoo · Certificados ProInnóvate

Partner de Odoo y proveedor certificado de tecnologías de la información para ProInnóvate.

Único sistema 360 con IA

CRM + ERP + Operaciones + Ventas + Finanzas + IA, 100% web y adaptado a tu empresa.

Soporte 24x7

Tu operación en campo no se detiene, nuestro soporte tampoco.

LOS INGENIEROS QUE TE ACOMPAÑAN



Ing. Adalberto Torres
UNI · URP · USMP



Ing. Arturo Granados
U. de Lima · ESAN



Ing. César Razuri
PUCP · CENTRUM



Ing. Jorge Gómez-Sánchez
UNI



Ing. Henry Correa
U. de Trujillo



Aníbal Calderón
UTP

EMPIEZA HOY · SIN COSTO

Agenda el diagnóstico de tu contrato minero.

En una sesión revisamos un contrato o proyecto real tuyo y te mostramos dónde se está yendo el margen y cómo lo controlarías con TI MINING ERP.

TELÉFONO / WHATSAPP
+51 921 241 229

CORREO
gerencia@ti-ingenieros.com

WEB
www.ti-ingenieros.com

OFICINA
Av. Angamos Este 2495, Of. 401, San Borja, Lima