TI INGENIEROS

PARTNER ODOO · 2026

TRAZABILIDAD · RENTABILIDAD · COSTOS

TI 360

AGROEXPORT

Del campo al cliente final, en una sola plataforma, en 100 días.

Trazabilidad lote a lote, costo real por kilo exportado y rentabilidad por cliente y contenedor, con un agente IA de ventas que atiende a tus compradores y tu tienda online.

DE LA COSECHA AL DESPACHO, EN UN SOLO SISTEMA

Productor → Campo → Lote → Cosecha / acopio → Calidad → Procesamiento → Packing → Almacén → Despacho → Exportación → Cliente

+ Agente IA de ventas

Sistema 360
100% web, adaptado

11 años
+100 empresas asesoradas

6 ingenieros
un único equipo

24x7
soporte

Partner de Odoo · Certificada por ProInnóvate como proveedor de tecnologías de la información

¿Puedes decir de qué campo salió cada caja que exportaste… y cuánto ganaste con ella?

En una agroexportadora la información está repartida entre el campo, el centro de acopio, la planta, el packing y la oficina comercial. Cuando un comprador pide trazabilidad o un contenedor deja menos de lo esperado, reconstruir la historia toma días.

01
Trazabilidad en papel
Guías de campo y fichas de acopio que no llegan al packing.

02
Costo por kilo desconocido
Labores, insumos y fletes que no se asignan al producto exportado.

03
Rendimiento sin medir
Kilos recibidos contra kilos exportables, sin control por lote.

04
Calidad dispersa
Análisis y certificados difíciles de presentar en una auditoría.

05
Documentos de exportación
Packing list, factura comercial y certificados armados a mano.

06
Margen por cliente a ciegas
Se sabe cuánto se vendió, no cuánto dejó cada contenedor.

LA PROMESA · 100 DÍAS

Trazabilidad, rentabilidad y costos en una sola plataforma, del campo al cliente.

Trazabilidad total
De la caja al lote, al campo y al productor, en segundos.

Costo real por kilo
Campo, acopio, proceso, packing y logística sumados.

Rentabilidad visible
Margen por producto, cliente, mercado y contenedor.

PARA QUIÉN ES

Café y cacao
Acopio de productores, beneficio y tostado.

Frutas y hortalizas
Palta, uva, arándano, mango y espárrago.

Orgánicos y superfoods
Granos andinos, hongos y productos

Vinos y piscos
Viñedos, bodegas y venta nacional y exterior.

Un único sistema 360, adaptado a tu agroexportadora.

100% web: ingenieros de campo, acopiadores, planta, packing, comercio exterior y gerencia trabajan sobre la misma información, desde la oficina o el celular en campo.

TI 360 AGROEXPORT

SOBRE ODOO · 100% WEB

MRP
Procesamiento, packing y rendimientos.

CRM
Compradores, mercados y cotizaciones.

ERP
Compras, acopio, inventario y lotes.

Operaciones
Campo, calidad y logística.

Ventas
Exportación, mercado local y eCommerce.

Finanzas
Costos, margen, cobranza y SUNAT.

IA
Consulta, resume y alerta.

Bot de ventas
Atiende y vende 24 horas.

AGENTE IA DE VENTAS INCLUIDO

Atiende a compradores y vende en tu tienda online.

- Responde por WhatsApp, web y correo, en español e inglés.
- Consulta stock disponible por producto, calibre y lote.
- Prepara cotizaciones y registra al comprador en el CRM.
- Vende en tu eCommerce y envía el link de pago.

CONVERSACIÓN ILUSTRATIVA

Do you have specialty coffee for a 20-ft container in March?

Yes. We have 3 lots available with cupping score and traceability. I'll send you a quote now.

NUESTROS DIFERENCIALES

11
años asesorando a más de 100 empresas

6
ingenieros en un único equipo

24x7
soporte en plena campaña

Odoo · ProInnóvate
partner de Odoo y proveedor de TI certificado

11 etapas, un solo sistema: del productor al cliente final.

El lote nace en el campo y viaja con su historia y su costo por todas las etapas, hasta la caja que recibe tu cliente.

A · ORIGEN

01 **Productor** — Ficha y certificaciones → 02 **Campo** — Parcelas y labores → 03 **Lote** — Código único de origen

↓ Se cosecha, se acopia y se controla la calidad

B · RECEPCIÓN Y CALIDAD

04 **Cosecha / acopio** — Pesos y pago a productores → 05 **Calidad** — Análisis y clasificación

↓ El lote aprobado se procesa y se empaca con su rendimiento

C · TRANSFORMACIÓN

06 **Procesamiento** — Órdenes y mermas → 07 **Packing** — Cajas, pallets y etiquetas → 08 **Almacén** — Cámaras y stock por lote

↓ Se despacha, se exporta y se factura con su margen

D · MERCADO

09 **Despacho** — Contenedor y transporte → 10 **Exportación** — Documentos y factura → 11 **Cliente** — Exterior, local y online

LOTE

Trazabilidad hacia atrás y hacia adelante

Desde una caja exportada llegas al pallet, al lote, al campo y al productor; desde un lote de campo sabes en qué contenedor y con qué cliente terminó.

Qué incluye cada etapa

Del productor al producto procesado, con trazabilidad y costo.

01 · ORIGEN
Productor
Contactos + Compras

- Ficha de productores propios y de terceros, con ubicación y hectáreas.
- Certificaciones vigentes: orgánico, comercio justo, GlobalG.A.P.
- Contratos de compra, adelantos y liquidaciones.

02 · ORIGEN
Campo
Proyectos + Analítica

- Fundos y parcelas por cultivo, variedad y campaña.
- Labores, jornales, fertilizantes y fitosanitarios aplicados.
- Costo de campo por hectárea y por campaña.

03 · ORIGEN
Lote
Inventario · lotes

- Código de lote ligado a productor, parcela y fecha de cosecha.
- Etiquetas y códigos QR desde el campo.
- El mismo lote se sigue en cada etapa hasta el cliente.

04 · RECEPCIÓN
Cosecha / acopio
Compras + Inventario

- Registro de cosecha propia y acopio de productores con pesos y jabas.
- Precio por kilo según calidad y descuentos.
- Pago y liquidación al productor desde el sistema.

05 · RECEPCIÓN
Calidad
Control de calidad

- Análisis por lote: humedad, calibre, °Brix, defectos o puntaje de taza.
- Clasificación en exportable, mercado local o descarte.
- Certificados y resultados adjuntos al lote.

06 · TRANSFORMACIÓN
Procesamiento
Fabricación MRP

- Órdenes de proceso: lavado, selección, secado, pilado, tostado o congelado.
- Rendimiento real: kilos recibidos contra kilos exportables.
- Costo de proceso sumado al costo del lote.

Continúa en la página siguiente →

Del packing al cliente: almacén, despacho, exportación y venta con su margen.

07 · TRANSFORMACIÓN
Packing
Fabricación + Inventario

- Empaque por presentación, calibre y mercado de destino.
- Cajas y pallets con etiqueta que identifica el lote de origen.
- Consumo de envases y materiales cargado al costo.

08 · TRANSFORMACIÓN
Almacén
Inventario

- Stock por lote, calibre y cámara, con fechas de vencimiento.
- Salida del lote que vence primero y reservas por pedido.
- Inventario valorizado al costo real acumulado.

09 · MERCADO
Despacho
Inventario · despachos

- Armado de contenedor con los pallets y lotes que lleva.
- Guía de remisión electrónica y transporte a puerto o aeropuerto.
- Fletes, estiba y gastos logísticos cargados al embarque.

10 · MERCADO
Exportación
Ventas + Facturación

- Factura de exportación SUNAT, en dólares y por Incoterm.
- Packing list y documentos del embarque generados desde el sistema.
- Seguimiento del embarque y cobranza al comprador.

11 · MERCADO
Cliente
CRM + eCommerce + Bot IA

- Compradores del exterior, distribuidores locales y venta online.
- Agente IA de ventas que atiende, cotiza y vende en tu eCommerce.
- Historial y trazabilidad entregados al cliente cuando la pide.

RESULTADO
Rentabilidad
Analítica + Tablero

- Costo real por kilo: campo, acopio, proceso, packing y logística.
- Margen por producto, cliente, mercado y contenedor.
- Trazabilidad completa lista para auditorías y compradores.

AGROEXPORTADORAS QUE CONFÍAN EN NOSOTROS

Mush Organics · Blue Coffee · Omia Coffee · Valle Grande · Viña Urbina, entre otras.

Ver caso Mush Organics

Lo que verás por cada embarque: de dónde viene y cuánto deja.

Contenedor EXP-0287 · Café verde especial · 19,200 kg EJEMPLO · DATOS FICTICIOS

Productores	→	Lotes	→	Calidad	→	Packing	→	Cliente
42 socios		**L-2410-07 / 09**		**84 pts**		**320 sacos**		**Hamburgo**

Costo por kilo exportado	USD / kg
Materia prima y acopio	3.10
Procesamiento y mermas	0.38
Packing y envases	0.22
Logística hasta FOB	0.30
Costo total · Precio FOB 4.80 · Margen	**4.00 · 16.7 %**

El plan de 100 días

100

DÍAS 1–15	**Diagnóstico**	Recorrido AS-IS del campo al embarque; alcance firmado.
DÍAS 16–35	**Origen y lotes**	Productores, campos, codificación de lotes, acopio y calidad.
DÍAS 36–65	**Proceso y packing**	Órdenes de proceso, rendimientos, packing, almacén y costos.
DÍAS 66–90	**Exportación y venta**	Despacho, documentos, factura de exportación, CRM y eCommerce; piloto con un embarque.
DÍAS 91–100	**Salida en vivo**	Agente IA de ventas activo, tablero de rentabilidad y soporte 24x7.

Un partner que conoce el campo, la planta y el embarque.

11 años · +100 empresas

Asesorando empresas como Mush Organics, Blue Coffee, Omia Coffee, Valle Grande y Viña Urbina, entre otras.

Partner Odoo · Certificada ProInnóvate

Partner de Odoo y certificada por ProInnóvate como proveedor de tecnologías de la información.

Único sistema 360 con IA

MRP + CRM + ERP + Operaciones + Ventas + Finanzas + IA, 100% web, con bot de ventas incluido.

Soporte 24x7

En plena campaña y en cada embarque, te respondemos a cualquier hora.

UN ÚNICO EQUIPO DE 6 INGENIEROS



Ing. Adalberto Torres
UNI · URP · USMP



Ing. Arturo Granados
U. de Lima · ESAN



Ing. César Razuri
PUCP · CENTRUM



Ing. Jorge Gómez-Sánchez
UNI



Ing. Henry Correa
U. de Trujillo



Aníbal Calderón
UTP

EMPIEZA HOY · SIN COSTO

Sigamos juntos un lote, del campo al cliente.

Elegimos uno de tus embarques, reconstruimos su trazabilidad y su costo por kilo, y te mostramos cómo lo verías en minutos con TI 360 AGROEXPORT.

TELÉFONO / WHATSAPP
+51 921 241 229

CORREO
gerencia@ti-ingenieros.com

WEB
www.ti-ingenieros.com

OFICINA
Av. Angamos Este 2495, Of. 401, San Borja, Lima