TI INGENIEROS

PARTNER ODOO · 2026

ERP 360 PARA EMPRESAS DE SERVICIOS PROFESIONALES

TI CONSULTING SERVICES

¿Tus proyectos generan utilidad o solo facturación? Sábelo en 100 días.

Para empresas de ingeniería, SST, ambiental, consultoría TI y otros servicios: un flujo 360 que une contrato, horas, gastos, entregables y cobranza para ver el margen real de cada proyecto.

EL FLUJO 360, EN UN SOLO SISTEMA

CRM → Contratos → Proyectos → Horas → Gastos → Entregables → Cobranza → Margen

+ Bot de ventas

Sistema 360
adaptado a tu empresa

11 años
+100 empresas asesoradas

6 ingenieros
un único equipo

24x7
soporte

Partner de Odoo · Certificada por ProInnóvate como proveedor de tecnologías de la información

Facturar mucho no es lo mismo que ganar.

En una empresa de servicios el costo son las horas de tu equipo y los gastos de campo. Si las horas no se registran por proyecto, los viáticos llegan tarde y la cobranza se sigue en Excel, puedes facturar más cada mes y aun así perder dinero en varios proyectos sin saberlo.

01
Horas sin registrar
Consultores e ingenieros que trabajan, pero su costo no llega al proyecto.

02
Alcance que crece
Trabajos adicionales que se hacen y nunca se cobran.

03
Gastos dispersos
Viáticos, movilidad y laboratorio sin cargar al proyecto.

04
Entregables sin control
Informes y planos en correos, sin conformidad del cliente.

05
Cobranza lenta
Hitos aprobados que se facturan tarde y se cobran más tarde.

06
Margen a ciegas
Se sabe cuánto se facturó, no cuánto dejó cada proyecto.

LA PROMESA · 100 DÍAS

Sabrás qué proyectos generan utilidad y cuáles solo facturación.

Margen por proyecto
Ingresos contra horas y gastos reales, mientras avanza.

Flujo 360
Del CRM a la cobranza, sin volver a digitar.

Caja más sana
Hitos facturados a tiempo y cobranza con seguimiento.

PARA QUIÉN ES

Ingeniería
Estudios, diseño, supervisión y proyectos de obra.

SST
Seguridad y salud en el trabajo, SSOMA y capacitación.

Ambiental
Estudios, monitoreos e instrumentos de gestión.

Consultoría TI
Implementaciones, desarrollo y soporte.

Un único sistema 360, adaptado a tu empresa de servicios.

100% web: comercial, jefes de proyecto, consultores en campo, administración y gerencia trabajan sobre la misma información, desde la oficina o el celular.

TI CONSULTING 360

SOBRE ODOO · 100% WEB

CRM
Oportunidades y propuestas.

Contratos
Alcance, tarifas e hitos.

Proyectos
Tareas, horas y entregables.

Finanzas
Gastos, cobranza y margen.

Facturación
SUNAT, detracciones y SIRE.

Documentos
Informes y actas por proyecto.

IA
Consulta, resume y alerta.

Bot de ventas
Atiende y precalifica 24 h.

BOT DE VENTAS INCLUIDO

Nuevas oportunidades, aunque tu equipo esté en campo.

- Responde consultas por WhatsApp y en tu web, de día y de noche.
- Pregunta lo necesario: servicio, alcance, plazo y ubicación.
- Crea la oportunidad en el CRM y agenda la reunión.

CONVERSACIÓN ILUSTRATIVA

Necesito un monitoreo ambiental para una planta en Arequipa.

Con gusto. ¿Qué parámetros y en qué fecha? Te agendo con un especialista hoy.

NUESTROS DIFERENCIALES

11
años asesorando a más de 100 empresas

6
ingenieros en un único equipo

24x7
soporte, aunque tu equipo esté en campo

Odoo · ProInnóvate
partner de Odoo y proveedor de TI certificado

8 etapas, un solo sistema: de la oportunidad al margen.

El contrato ganado se convierte en proyecto. Cada hora, gasto, entregable y cobro se registra contra ese proyecto, y el margen se calcula solo.

A · VENDER BIEN

01
CRM
Oportunidades y propuestas costeadas

→

02
Contratos
Alcance, tarifas, hitos y presupuesto

↓ El contrato ganado se convierte en proyecto con su presupuesto

B · EJECUTAR CON CONTROL

03
Proyectos
Fases, tareas y avance

→

04
Horas
Tareo por consultor y tarea

→

05
Gastos
Viáticos, campo y terceros

↓ Lo entregado y aprobado se factura y se cobra

C · COBRAR Y MEDIR

06
Entregables
Informes y conformidad

→

07
Cobranza
Facturas por hito y seguimiento

→

08
Margen
Utilidad real por proyecto

=

Margen = lo facturado − (horas × costo hora + gastos)

Cada proyecto tiene su cuenta analítica. Por eso sabes en todo momento si un proyecto genera utilidad o solo facturación, y puedes corregir antes de que termine.

Vender bien y ejecutar con control.

El margen se decide en la propuesta y se cuida en cada hora. Así quedan configuradas las cuatro primeras etapas.

01 · VENDER

CRM

CRM · Ventas · Bot

- Embudo por tipo de servicio: ingeniería, SST, ambiental, TI.
- Propuestas costeadas con horas estimadas por perfil y gastos previstos.
- El bot de ventas registra cada consulta como oportunidad, con su seguimiento.

02 · VENDER

Contratos

Ventas · Suscripciones

- Alcance, tarifas por hora, por hito o precio cerrado.
- Hitos de facturación y condiciones de pago acordadas.
- Adendas y trabajos adicionales registrados para que se cobren.

03 · EJECUTAR

Proyectos

Proyecto · Analítica

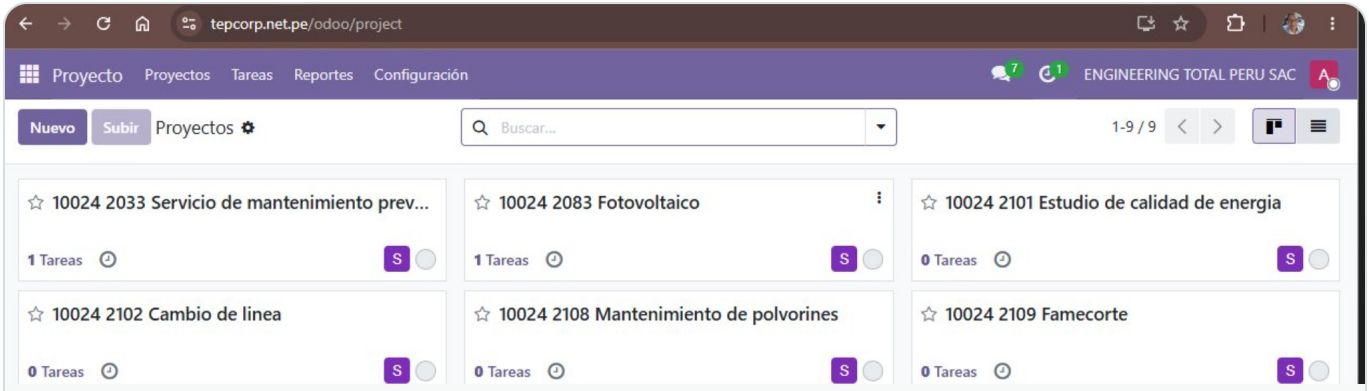
- Cada contrato genera su proyecto con presupuesto y cuenta analítica.
- Fases, tareas, responsables y fechas, en vista Kanban o Gantt.
- Avance real frente a lo planificado, visible para la gerencia.

04 · EJECUTAR

Horas

Hojas de horas

- Tareo por consultor, proyecto y tarea, desde la web o el celular.
- Costo hora por perfil: cada hora suma su costo real al proyecto.
- Horas facturables y no facturables, con aprobación del jefe de proyecto.



Vista de proyectos en Odoo · referencia de pantalla

Cobrar a tiempo y medir el margen.

Lo gastado, lo entregado y lo cobrado se registran contra el mismo proyecto. El resultado es el margen real.

05 · EJECUTAR

Gastos

Gastos · Compras

- Viáticos, movilidad, laboratorio y subcontratos cargados al proyecto.
- Rendición desde el celular con foto del comprobante.
- Gastos reembolsables marcados para refacturar al cliente.

06 · COBRAR

Entregables

Proyecto · Documentos

- Informes, planos y actas guardados en el proyecto, con su versión.
- Conformidad del cliente registrada por entregable.
- El entregable aprobado habilita la facturación del hito.

07 · COBRAR

Cobranza

Facturación · Contabilidad

- Factura electrónica SUNAT por hito, por horas o por avance.
- Detracciones y retenciones controladas.
- Cuentas por cobrar por cliente y proyecto, con recordatorios.

08 · MEDIR

Margen

Analítica · Tableros · IA

- Margen por proyecto, cliente, servicio y jefe de proyecto.
- Presupuesto contra real mientras el proyecto avanza.
- Alertas cuando las horas o los gastos superan lo presupuestado.

RESULTADO

Cada proyecto con su estado de resultados: sabes cuál genera utilidad y cuál solo facturación.

EMPRESAS DE SERVICIOS QUE CONFÍAN EN NOSOTROS

Blessed Consulting · Operatec · Bleizcorp · Perú Intercorp · Tepcorp · Indeconsult · CYL SAC, entre otros.

Dos proyectos facturan parecido. Solo uno deja utilidad.

Así se ve el margen por proyecto en el tablero: ingresos contra horas y gastos reales.

Margen por proyecto

EJEMPLO · DATOS FICTICIOS

CONCEPTO (S/)	A · ESTUDIO AMBIENTAL	B · SUPERVISIÓN SST
Facturado	120,000	150,000
– Horas × costo hora	600 h × 80 = 48,000	1,400 h × 85 = 119,000
– Gastos de campo y terceros	22,000	26,000
= Margen	**50,000** · 41.7%	**5,000** · 3.3%

A genera utilidad. Horas dentro del presupuesto y gastos cargados al proyecto.

B solo factura. Las horas superaron lo previsto y los adicionales no se cobraron.

PLAN DE IMPLEMENTACIÓN · 100 DÍAS

DÍAS 1–15
Diagnóstico
Procesos, tipos de servicio, costo hora por perfil y tablero objetivo.

DÍAS 16–40
Vender bien
CRM, bot de ventas, propuestas costeadas y contratos.

DÍAS 41–65
Ejecutar
Proyectos, tareo, gastos y entregables con presupuesto.

DÍAS 66–85
Cobrar
Facturación SUNAT, cobranza, migración de datos y capacitación.

DÍAS 86–100
Medir
Salida en vivo, tablero de margen y soporte 24x7.

Al día 100: el margen de cada proyecto, a la vista de la gerencia.

Y como Odoo se puede mejorar en cualquier momento, el sistema crece con tus nuevos servicios.

Un socio que conoce las empresas de servicios.

Sistema 360 adaptado
CRM, contratos, proyectos y finanzas configurados a tu forma de trabajar, con bot de ventas incluido.

Soporte 24x7
Acompañamiento continuo después de la salida en vivo.

Partner de Odoo · ProInnóvate
Certificada por ProInnóvate como proveedor de tecnologías de la información.

11 años · +100 empresas
Blessed Consulting, Operatec, Bleizcorp, Perú Intercorp, Tepcorp, Indeconsult, CYL SAC, entre otros.

UN ÚNICO EQUIPO DE 6 INGENIEROS



Adalberto
UNI · URP · USMP



Arturo
U. de Lima · ESAN



César
PUCP · CENTRUM



Jorge
UNI



Henry
U. de Trujillo



Aníbal
UTP

DIAGNÓSTICO SIN COSTO

Revisemos juntos el margen real de uno de tus proyectos.

En una reunión te mostramos cómo se vería en Odoo y qué cambia en 100 días.

WHATSAPP · TELÉFONO
+51 921 241 229

CORREO
gerencia@ti-ingenieros.com

WEB
www.ti-ingenieros.com

OFICINA
Av. Angamos Este 2495, Of. 401, San Borja, Lima